

ZZP-TALK | 13-04-2024

Vermijd deze valkuilen in je opdrachtovereenkomst

Spreker: Drs. Leo Kits

Reeds bijna 20 jaar betrokken bij ZZP Nederland. Verantwoordelijk voor website, nieuwsbrieven, media en ondernemersdesk.

Kennis opgedaan via de ondernemersdesk, maar geen jurist.

Is een modelovereenkomst verplicht?

Nee! Er is geen wettelijke verplichting.

Waarom een opdrachtovereenkomst?

- Op papier kan je altijd bewijzen wat je hebt afgesproken.
- Mondeling akkoord is rechtsgeldig maar lastig hard te maken.
- Van te voren loondienst uitsluiten (Wet DBA).
Meer hierover aan het slot door collega Frank.

Wat moet er in een opdracht-overeenkomst?

- Naam van de partijen
- Omschrijving werkzaamheden
- Verplichtingen en zorg opdrachtgever
- Vergoeding en btw-percentages
- Vergoeding gemaakte onkosten, voor wie zijn deze?
- Betaaltermijn (1-30 dagen, vooraf)
- Zelfstandigheid opdrachtnemer (wet DBA)
- Vrijwaring opdrachtgever en opdrachtnemer

Opdrachtovereenkomst en algemene voorwaarden (av): een onlosmakelijk koppel.

Het verschil tussen opdrachtovereenkomst en algemene voorwaarden

- Opdrachtovereenkomst is specifiek voor een opdracht.
- Algemene voorwaarden zijn voor al je opdrachten.

Wat staat er in algemene voorwaarden?

- Offerte (vrijblijvend of niet, termijn voor aanvaarding).
- Transport (wie betaalt transport, verzekering, invoerrechten).
- Levertijd (overmacht).
- Betaling (betalingstermijn, incassokosten, rente).
- Eigendomsvoorbehoud (eigendom gaat pas over na betaling).
- Garantie (zo ja, onder welke voorwaarden).
- Afwikkeling van geschillen (rechter of arbitrage).
- Aansprakelijkheid (beperking, hoogte schadevergoeding).

Wanneer zijn je algemene voorwaarden geldig?

Algemene voorwaarden zijn niet automatisch van kracht op de door jou overeengekomen opdracht, maar moeten altijd (schriftelijk) worden geaccepteerd. De wet stelt daarom enkele eisen bij het gebruik van algemene voorwaarden:

Eisen bij gebruik algemene voorwaarden:

- Het moet voor beide partijen duidelijk zijn dat de algemene voorwaarden van toepassing zijn;
- De klant moet een redelijke tijd hebben om jouw voorwaarden te lezen en ermee akkoord te gaan;
- De algemene voorwaarden mogen niet onredelijk bezwarend zijn.

Algemene voorwaarden deponeren

Waarom?

Rechtszekerheid, niet mee geknoeid.

Waar?

Kamer van Koophandel of de rechtbank

Kosten?

€ 21,20 of € 155,- per document per kalenderjaar (2024).

Nu we meer weten over opdracht- overeenkomsten en algemene voorwaarden; wat kan er nog misgaan?

5 Valkuilen!

De Valkuilen:

- Niet of te vroeg ondertekenen! Zowel ovo als av
- Verkeerd aangeboden (av) (voorbeeld Otto)
- Verzekering niet geregeld
- Particulier en zakelijk niet goed onderscheiden
- Zelf plakken en knippen

Voor we verder gaan met de Wet DBA

Vragen?

Ik ben ook nog beschikbaar bij de ZZP Nederland stand

Frank Alfrink; Voorzitter Vereniging ZZP Nederland:

Het Wetsvoorstel Verduidelijking beoordeling Arbeidsrelatie en Rechtsvermoeden (VBAR) is nog steeds in ontwikkeling.

Het Handhavingsmoratorium eindigt op 1 januari 2025.

Wetsvoorstel VBAR: werken als zzp'er

- De norm 'werken in dienst van' verduidelijken door drie hoofdelementen:
 - materiële ondergeschiktheid (gezag; toezicht, instructies etc.);
 - de organisatorische inbedding van het werk;
 - de contra-indicatie zelfstandig ondernemerschap.
- Organisatorische inbedding: de klus of de werkende ?
- Ondernemerscriteria als contra-indicatie; welke ?
- Positiebemiddeling, tussenkomst en uitzenden.
- Rechtsvermoeden werknemerschap o.b.v. uurtarief (€ 32,24)

Schematische weergave beoordeling

A= werkinhoudelijke aansturing
B= organisatorische inbedding
C= werken voor eigen rekening en risico

C+ = hoe werkt de werkende doorgaans in het economisch verkeer?



Definitie zelfstandig ondernemerschap

- **Zelfstandigheid.** Bepaal je zelf hoe je het werk doet? Stel je zelf prijzen/tarieven vast? Gebruik je eigen materialen, gereedschappen of apparatuur?
- **Ondernemersrisico.** Ben je aansprakelijk voor de schulden van je eigen bedrijf? Loop je financieel risico als je het werk niet goed doet?

- **Continuïteit.** Stop je tijd en geld in het werven van nieuwe klanten? Heb je genoeg geld (een bedrijfsbuffer) of andere voorzieningen om je bedrijf een tijd te laten draaien bij bijvoorbeeld ziekte of vraaguitval?
- **Omvang van je bedrijf.** Werk je voor verschillende opdrachtgevers? Is de gemiddelde winst uit onderneming voldoende om van te leven in het hier én nu en om geld opzij te zetten voor het afdekken van ondernemers- en sociale risico's?